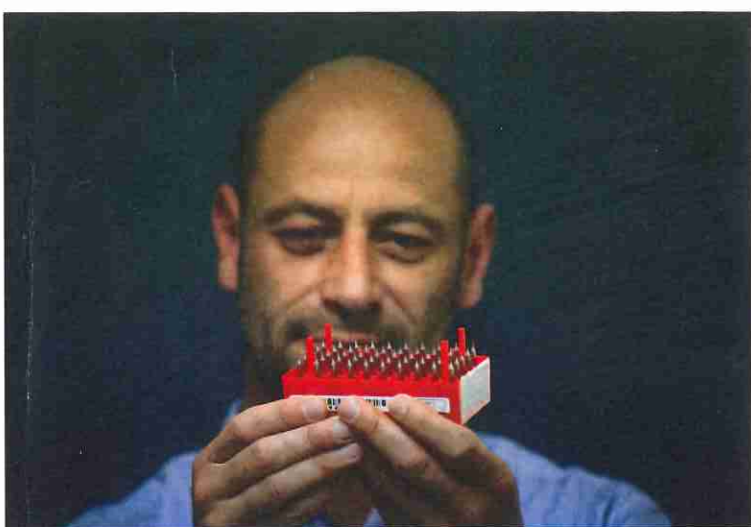


# Pour réussir à l'international

Les CCI des Pays de la Loire se sont unies pour organiser le premier rendez-vous régional de l'international : International Week. L'étape sarthoise a lieu le mardi 2 octobre. Que vous débutiez à l'export ou que vous soyez déjà présent sur plusieurs marchés internationaux, cet événement est fait pour vous !



Pour ses ambitions à l'international (47 % de son CA à l'export), Delta Composants à la Ferté-Bernard apprécie d'être accompagnée.

*suivants : Allemagne, Amérique du Nord, Asean, Chine et Moyen-Orient. Nous organiserons un café pays "Vietnam et Asie du Sud-Est" ainsi qu'un atelier, aux côtés d'IDACAR, pour présenter les tendances et opportunités du secteur automobile en Europe."*

Fabricant français de mobilier ergonomique industriel à Sargé-lès-Le Mans (48 salariés, CA de 8 millions d'euros), Sofame réalise 3 % de son chiffre d'affaires à l'export (Benelux, Suisse, Maroc), chiffre que l'entreprise souhaite faire grimper à 15 % d'ici à cinq ans.

*"Positionnés sur un marché de niche, nous avons un savoir-faire reconnu en France et nous souhaitons rayonner au-delà de nos frontières, explique Marine Peuvion, responsable commerciale export. Quand Philippe Crespin a repris l'entreprise en 2015, il a décidé de relancer l'activité à l'export et a été accompagné par la CCI : ciblage pays, stratégie de déploiement par pays et mode de distribution, choix des partenaires locaux pour conquérir ces nouveaux marchés, recherche des aides et des financements possibles pour prospecter et mettre au point des outils adaptés (documentations, site Internet, etc.) car l'export est un investissement conséquent dans un premier temps pour une entreprise."* Pour Sofame, International Week présente bien des atouts... *"L'intérêt est de pouvoir échanger sur les pratiques des différentes entreprises à l'export, pouvoir communiquer sur les expériences vécues afin d'affiner la stratégie mise en place. C'est aussi se tenir informé sur les nouvelles procédures d'exportation qui évoluent au fur et à mesure, en Europe et dans le monde."*

*Les rendez-vous avec les experts sont l'occasion de mieux cerner le marché et de comprendre toutes les offres de services mises à disposition pour réussir dans cette aventure. Pouvoir construire des partenariats solides et optimiser nos actions avec des prestataires dont nous avons besoin."*

## Conquérir de nouveaux marchés

Également accompagnée par la CCI dans son développement à l'international, la société Delta Composants à La Ferté-Bernard réalise 47 % de son chiffre d'affaires à l'export (CA total 2017 : 12,14 millions d'euros). Elle exporte vers de nombreuses régions : Union européenne, Chine, Singapour, Philippines, Mexique, Inde, Maroc, États-Unis, etc. Depuis sa création en 1988, elle a développé autour de son cœur de métier, le travail du fil et de la bande métalliques, différentes activités connexes ou complémentaires qui peuvent être regroupées en trois grandes catégories : la transformation du métal, la décoration pour le luxe et la fabrication de sachets souples complexes. La direction de l'entreprise a toujours eu la volonté d'être présente à l'international. *"Cela lui a permis de passer bien des crises, souligne Stéphane Guillochon, directeur général. C'est le moyen de limiter la dépendance vis-à-vis du marché français et de renforcer sa compétitivité, sa notoriété et son ouverture à d'autres cultures et savoir-faire. Cela renforce aussi la flexibilité et l'adaptabilité de l'entreprise."* Pour ses ambitions à l'international, Delta Composants apprécie d'être



Fabricant français de mobilier ergonomique industriel à Sargé-lès-Le Mans, Sofame réalise 3 % de son chiffre d'affaires à l'export.

accompagnée. *"Un expert dont l'expérience est proche des marchés recherchés nous apporte beaucoup"*.

L'entreprise a notamment intégré le club Stratexio<sup>(1)</sup>, un programme qui réunit des chefs d'entreprise pour améliorer durablement leurs performances à l'international. *"Un bon moyen d'échanger entre participants sur des problématiques communes"*. Elle a aussi participé en juin dernier à la mission de prospection en Amérique du Nord, proposée par CCI International Pays de la Loire et la Région. *"Des contacts intéressants ont été pris avec plusieurs acteurs au Mexique, avec l'appui de la très*

*dynamique Chambre franco-mexicaine de commerce et d'industrie. Maintenant de la persévérance est nécessaire pour continuer les relations et développer de l'activité malgré l'éloignement géographique et la différence de culture."* Rendez-vous à l'International Week pour poser toutes vos questions et obtenir les informations dont vous avez besoin.

► Karine Métayer

(1) Un atelier est consacré à Stratexio pendant l'International Week.

► Contact CCI : Myriam Reuzé  
au 02 43 21 00 12

## Réservez votre date !

Que vous ayez un projet de premier pas à l'international ou un projet de développement, participez à l'International Week à la CCI Le Mans Sarthe, le mardi 2 octobre prochain. Échanges, partages d'expériences et expertises sont au programme :

- Rendez-vous individuels et gratuits avec plus de 30 experts (experts pays et thématiques),
- 37 pays représentés,
- 8 ateliers,
- 2 cafés pays : Vietnam/Asie du Sud-Est et Asie Centrale,
- Focus sur la filière automobile,
- Un village exposants,
- Des moments forts de networking tout au long de la journée,
- Une soirée de clôture avec Sarthe International : De l'Europe au Japon en passant par la Chine, ne manquez pas les opportunités de la silver économie !

Programme et inscription gratuite : [cciweek-international.com](http://cciweek-international.com)

Contact et informations : Myriam Reuzé au 02 43 21 00 12  
[International-Week@paysdelaloire.cci.fr](mailto:International-Week@paysdelaloire.cci.fr)

**G**âce à International Week, vous pouvez faire le tour du monde sans avoir à vous déplacer !", souligne Jean-François Gendron, président de la CCI des Pays de la Loire. L'événement rassemble des entreprises exportatrices qui partageront leurs expériences, des experts thématiques et des experts pays qui apporteront gratuitement leurs conseils avisés. Ateliers, cafés pays, rendez-vous individuels... toutes les questions liées à l'international pourront être abordées. Techniques du commerce international, financement des actions à l'export, informations sur les marchés visés, etc. Organisée avec la Région Pays de la Loire et Business France, en partenariat avec le CIC Ouest et Fidal, et avec le soutien de La Poste, International Week a été pensée pour simplifier l'accès à l'information et l'accompagnement des entreprises qui envisagent d'exporter ou de poursuivre leur déve-

loppement sur les marchés étrangers. *"Les entreprises participantes auront l'opportunité de présenter leur activité et leurs projets de développement à l'international pour avoir un premier niveau d'information et pour être orientées en fonction du stade de maturité et des besoins identifiés avec l'expert. Il peut s'agir pour l'entreprise de s'informer, par exemple sur les aspects réglementaires des pays ciblés, avant d'entamer toute démarche de prospection ou bien, si elle est prête, d'organiser des premières prises de contact afin de valider le potentiel de marché, voire de rencontrer des contacts qualifiés,"* explique Laurence Kirsner, déléguée régionale Pays de la Loire de Business France. L'agence au service de l'internationalisation des entreprises françaises aura une présence significative sur l'étape sarthoise. *"L'équipe basée en Pays de la Loire sera présente ainsi que cinq experts pays représentant les marchés*



Agence le Mans  
ZA de la Bodinière  
72210 Roëzé sur Sarthe

Découvrez nos solutions  
5 Flux et RGPD

LA SOLUTION SIMPLE ET FLEXIBLE POUR LA GESTION DE VOS DÉCHETS DE BUREAU



Une large gamme de solutions pour le tri et la collecte de vos déchets

- Collecte des déchets de bureau sur abonnement (conformité décret 5 Flux)
- Destruction de documents confidentiels
- Désarchivage
- Vente de bacs Premium
- Services neutres en CO<sub>2</sub>
- Sensibilisation des salariés
- Attestation de collecte

☎ 02 43 27 02 25

✉ [agence.lemans@mesdechetsdebureau.com](mailto:agence.lemans@mesdechetsdebureau.com)